

# PERFORMANCE MARKETING

## Social-Media Werbeanzeigen



- Betreuung des META-Business Managers
- Empfehlung für den Budgeteinsatz im bestimmten Kampagnenzeitraum
- Erstellung der Werbeanzeigen zur ausgewählten Kernkampagne (Medienpaket muss bereits erworben sein)
- Zwei- bis dreiwöchentliche Überwachung & Optimierung der Facebook- und Instagram-Werbeanzeigen (Gilt nur bei Kampagnen länger als 6 Wochen)
- Reporting: quartalsweise bzw. nach Aktions-Zeitraum

## Google Ads

- Betreuung des Google-Ads Kontos
- Erstellung der erworbenen Aktionskampagnen
- Laufende Betreuung und Optimierung der Basis-Kampagne
- Laufende Betreuung und Optimierung der Aktions-Kampagnen
- Reporting: quartalsweise bzw. nach Aktions-Zeitraum

## Onboarding

€ 1.000,- einmalig

- Einmaliger Onboarding Workshop von 1,5 Stunden
- Keyword-Recherche und Zielgruppendefinition
- Einrichtung und Optimierung der bestehenden Social Media Kanäle
- Einrichtung des Accounts zur SEO-Überwachung
- SEO-Report & Bearbeitung (2 Stunden)

# SEO

## Maximale Auffindbarkeit

SEO (Search Engine Optimization) ist eine Methode, um die Auffindbarkeit in Suchmaschinen wie beispielsweise Google zu verbessern.

Das Ziel ist es, eigene relevante Inhalte auf prominenten Positionen in den Suchergebnissen erscheinen zu lassen (=Ranking). Wichtig ist hierbei die Auswahl der Keywords, die Einhaltung von Suchmaschinen-Richtlinien sowie die richtige Website-Struktur. Mit unserem Analyse-Tool lesen wir alle notwendigen Daten aus, um die Websites laufend und langfristig zu optimieren.

### SEO-Check

Website-Check mittels unseres Analyse-Tools um die Appsite hinsichtlich Struktur, Inhalt und Technik zu optimieren.

### Keyword-Check

Analyse der Website anhand hinterlegter Keywords. Wo rankt meine Website zu den festgelegten Keywords?

### On-Page Optimierung

Laufende Optimierung der Website anhand des SEO-Checks. Probleme und Verbesserungsmöglichkeiten werden direkt in der Appsite behoben.

### Kontinuierliches Monitoring

Zur nachhaltigen und laufenden Überprüfung der Website wird jedes angelegte Projekt stetig gecrawlt und analysiert, sodass Veränderungen bei den Webseiten sofort sichtbar gemacht werden.

Die Analyse erfolgt quartalsweise. Konkrete Optimierungen müssen ggf. separat in Auftrag gegeben werden.

# POWERLISTING

## Digitales Präsenz Management

- Maximale Auffindbarkeit
- Richtige Informationen
- Beste Bewertungen

Dein Unternehmen steht im Mittelpunkt. Täglich suchen tausende von potentiellen Neukunden nach Informationen und Angeboten im Internet. Eine optimale Präsenz im digitalen Raum unabdingbar. Mit dem Listing bei mehr als 40 digitalen Diensten wie z.B. Google, Bing, Amazon Alexa, Facebook & Co. wird dein Unternehmen überall dort gefunden, wo deine Kunden suchen und hebt sich somit von anderen ab. Das verbessert nicht nur dein Suchmaschinen-Ranking und Reichweite, sondern macht es dir auch ganz einfach, deine Onlinepräsenz jederzeit zu aktualisieren.

### **überall präsent**

- Mit einem Klick live auf mehr als 40 Portalen
- Abrufbar über Alexa, SIRI und Google Home
- Auffindbar in Navigationsgeräten und Google Maps

### **vollständig & sicher**

- Zentrale Verwaltung deiner Unternehmensinformationen
- Online mit einheitlichen und korrekten Daten
- Schutz deiner Unternehmensinformationen vor Manipulation

### **komfortabel & aktuell**

- Einrichtung & Verwaltung deines Google MyBusiness Eintrags
- Erfassen aller Informationen (z.B. Öffnungszeiten etc.)
- Eintrag auf allen angebundenen Plattformen
- Laufende Aktualisierung & Optimierung
- Bereinigung von doppelten Einträgen

# GOOGLE ADS

## Bezahlte Werbung auf Google

- Maximale Neukundengewinnung
- Professionelle Kampagnen-Betreuung
- Messbarer Werbeerfolg

Kunden durch Klicks mit Google Werbung. Täglich suchen tausende von potenziellen Neukunden nach hilfreichen Lösungen für ihre Gesundheit, Fitness und ihren Lifestyle. Mit Google Ads sprechen Sie Kunden genau dann an, wenn sie in der Google-Suche oder auf Google Maps nach Unternehmen wie Ihrem suchen.

Mit unseren smarten Kampagnen erreichen wir die richtigen Kunden zur richtigen Zeit. Durch unsere langjährige Erfahrung in der Fitness- und Gesundheitsbranche können wir die Kampagnen so betreuen und optimieren, dass wir mit dem vorgegebenen Budget die maximale Anzahl an Neukunden generieren können. Wir geben Ihnen darüber hinaus Empfehlungen, wenn zusätzliche Marktpotenziale nicht ausgeschöpft werden. Das führt langfristig zu einem nachhaltigen Neukundengeschäft bei deutlicher Senkung der klassischen Werbekosten pro Neukunden.

# **SOCIAL MEDIA WERBEANZEIGEN**

## **Bezahlte Anzeigen auf Facebook & Instagram**

Social Media lässt sich heutzutage nicht mehr aus unserem Alltag denken. Neue Berufsfelder entstehen, die Kommunikation wandelt sich und die ganze Welt ist miteinander digital verbunden. Diesen digitalen Wandel kann man für sich und das eigene Unternehmen gezielt nutzen und wir helfen Ihnen dabei! Durch gute Kundenkommunikation lässt sich eine aktive Community bilden und damit die Identifikation zum Unternehmen steigern. Außerdem können potenzielle Kunden mit Hilfe genauer Zielgruppenanalyse und angepasster Werbung angesprochen werden. Dabei überlassen wir nichts dem Zufall, sondern arbeiten mit genauen Trackingzahlen und können so nachvollziehen, welche Werbeanzeigen tatsächlich zu einem Aboabschluss führen. Nicht zuletzt kann man Social Media gekonnt einsetzen, um die eigene Arbeitgebermarke attraktiv zu positionieren. Die Social Media Welt bietet vielfältige Möglichkeiten den Fitnessclub von heute auf ein nächstes Level zu bringen.

### **Social Media Werbeanzeigen Basis-Betreuung**

- Ersteinrichtung von Zugängen
- Einrichten des Facebook Pixel
- Ausarbeitung der Ziele, Zielgruppen, Zielregionen, Zeiträume
- Definition der Kampagnenthemen & Budget
- Erstellung des Kampagnensettings mit ausgewählten Grafiken und Animationen (Medienpaket kann bei Kampagnen erworben werden)
- Laufende Betreuung & Optimierung der Facebook- und Instagram-Werbeanzeigen
- Social Media Kampagnen-Betreuung
- Ausarbeiten der Texte
- Reporting nach Aktions-Zeitraum